

Как не дать клиенту загубить собственный проект

Александр Белоликов, Директор по развитию

Не нравится. Точка. Клиент дизайн не принимает

Причина 1:

Причина 2:

Причина N:

Бородатый анекдот:

- Ты почему не поехал в отпуск?
- Ой, было 10 причин. Во-первых, не было денег, во-вторых..
- Можешь не продолжать.

Клиент сам губит свой проект.
Но он не виноват.
Студия не виновата.

Виноватых нет.

И что с этим делать?



Подходим формально

В контракте было 2 концепции.

Разработали 2 концепции.

Утверждайте, и идем дальше.

Делаем все, что хочет клиент

- объем работы вырастает безмерно
- проект получается крайне слабым
- шансы на завершение малы

Наука управления

Чтобы внедрить сложное решение, нужно
сделать его «своим»
для ключевых фигур.

Что это меняет?

1 дизайн-концепция
(другие варианты не нужны)

1 раунд обсуждений
(концепция сдается с первого раза)

1 шаг от концепции до макета

Когда штормить?

Когда уже возникла проблема с дизайном?

Нет, тогда будет поздно.

Штормить надо сразу!



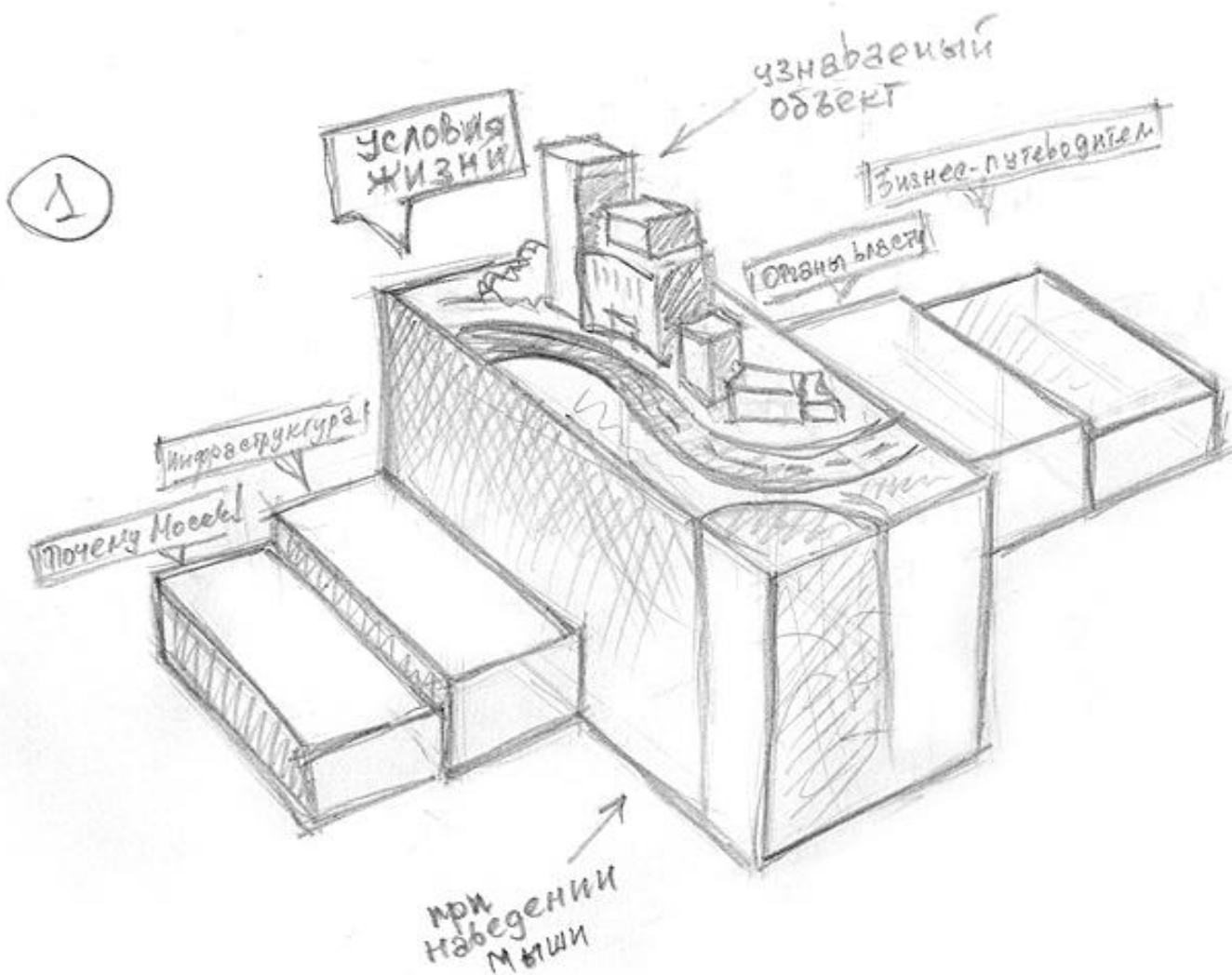
Diogenes
web-студия

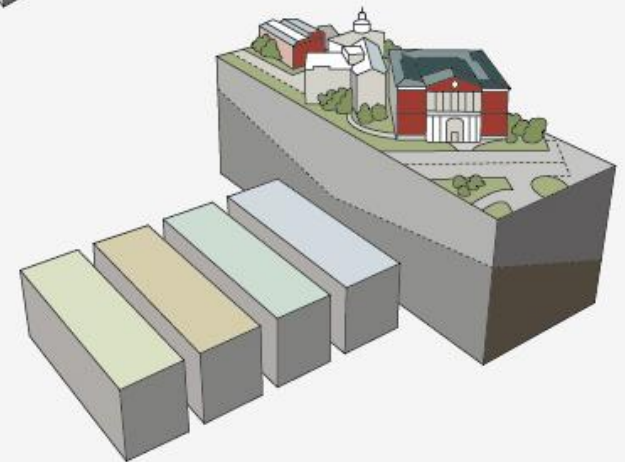
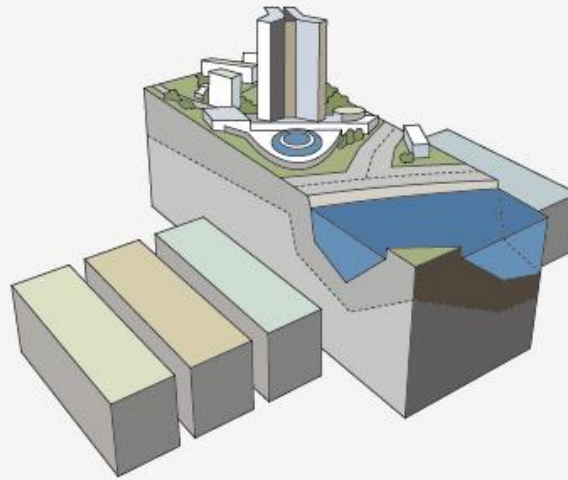
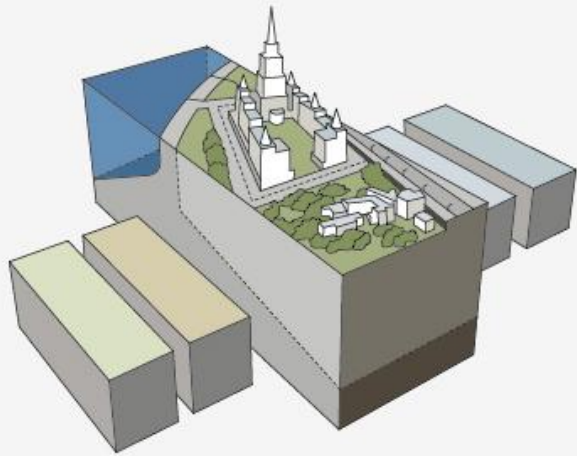
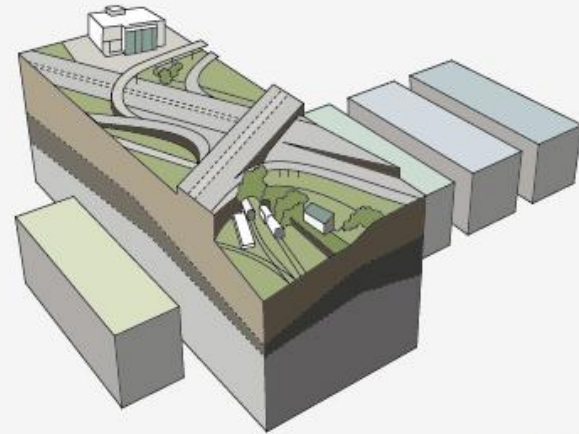
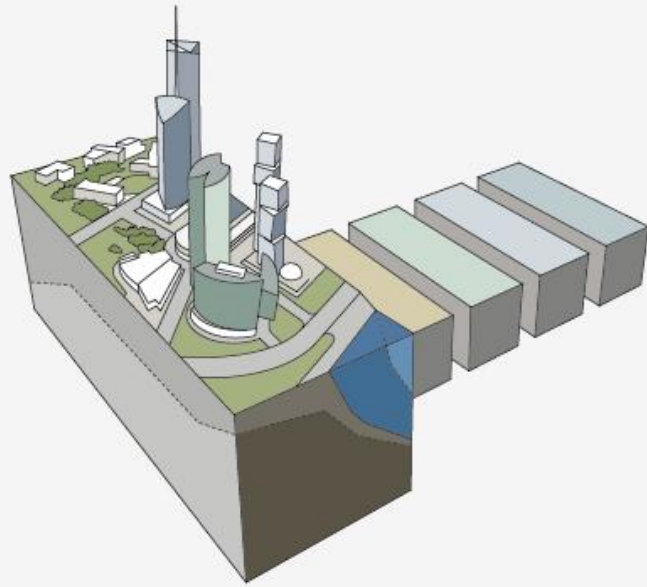
А зачем клиенту штормить?

Причины есть, их нужно объяснить.

Встречу надо продать.

Рисунок после встречи







INVEST IN MOSCOW | ИНВЕСТИЦИИ В ЭКОНОМИКУ МОСКВЫ

Департамент внешнеэкономических и международных связей города Москвы

Русский | [English](#)

Почему Москва

Москва – административный, политический и финансовый центр страны

В силу этих причин Москва привлекает больше инвестиций, чем другие города и регионы Российской Федерации. Основными инвестиционными сферами являются финансовая среда, банковский сектор, строительство, высокотехнологичные проекты.

[Подробнее – о Москве](#) ▶



Вовлечение клиента в разработку

делает процесс создания дизайна

БЕСКОНФЛИКТНЫМ И ПОЗИТИВНЫМ

Дизайн при этом удовлетворяет двум принципиальным требованиям:

- он профессионален
- он нравится клиенту

Благодарю за внимание.

Буду рад ответить на вопросы.

Директор по развитию,

Белоликов Александр

Телефон: +7 (903) 782-27-97

aleksbel@diogenes.ru

www.diogenes.ru